

obe<sup>a</sup>



VENDREDI 7 FEVRIER 2025

[www.obea.fr](http://www.obea.fr)

## Négocier un contrat de groupe

### OBJECTIFS

- Elaborer une stratégie de négociation gagnante au regard des objectifs fixés
- Présenter et argumenter sa proposition de « contrat de groupe »
- Maîtriser les techniques liées aux circonstances spécifiques de la négociation de « contrats de groupe »

### PUBLIC

Tout salarié de mutuelle amené à négocier des " contrats de groupe "

### PROGRAMME

#### 1- Les spécificités de la négociation d'un contrat de groupe

- Les enjeux et le cadre de la négociation
- La préparation de la négociation
- Les arguments à présenter
- Le processus de décision

#### 2- Préparer et organiser sa négociation

- Identifier la marge de manœuvre de son interlocuteur
- Choisir sa stratégie de négociation
- Fixer ses objectifs et les indicateurs qui permettront de vérifier que ceux-ci sont atteints
- Préparer son argumentation et identifier ses atouts
- Anticiper les différentes sorties de négociation

#### 3- Conduire la négociation

- Démarrer la négociation
- Ecouter activement
- Identifier le rôle tenu par chacun des acteurs en présence
- Comprendre les attitudes de chacun
- Lire la stratégie de son adversaire
- Argumenter et contre argumenter
- Répondre aux contre-propositions

#### 4- Les situations de négociation edem

- Particularités
- Exercices pratiques à partir de simulations de négociation

### TOUTES LES SESSIONS