

obe^a



JEUDI 6 FEVRIER 2025

www.obea.fr

Mettre en Œuvre un accord cadre

OBJECTIFS

- Identifier les principes de l'accord cadre pour en mesurer l'intérêt
- Savoir lancer une procédure d'accord cadre et définir un règlement de consultation adéquat
- Connaître les obligations des cocontractants dans un contexte d'accord cadre
- Clarifier les règles de passation d'un accord cadre

PUBLIC

Personnels des services des marchés

PROGRAMME

1- Mesurer l'intérêt des contrats cadres

- Distinguer accords cadres et marchés à bon de commande
- Le système d'acquisition dynamique
- Différencier contrats cadres et référencement

2- Recourir à un accord cadre

- Déterminer les achats les plus adaptés
- Evaluer son besoin : exigences techniques et autres indicateurs à prendre en compte
- Formaliser un cahier des charges

3- La procédure de passation d'un accord cadre

- Choisir un mode de passation
- Faire une publicité adéquate
- Sélectionner les candidatures et les offres indicatives

4- Connaître les obligations des parties à un accord cadre

- La durée du contrat : délais normaux et délais spéciaux liés à une opération
- La validité des offres pendant la durée de l'accord : critères de variabilité
- Les obligations des parties :
 - Le principe d'exclusivité et ses exceptions
 - L'obligation des attributaires de formuler une offre

5- Passer un marché sur le fondement d'un accord cadre

- Organiser la mise en concurrence en cas de multi-attribution
- Mettre au point l'offre avec l'attributaire
- L'accord cadre mono attributaire
- Passer des marchés subséquents à bons de commandes

TOUTES LES SESSIONS